

# STRUCTUREZ VOS ACHATS



## En résumé

Un parcours de formation action personnalisé pour construire et mettre en place une stratégie d'achat constitue une étape clé dans la vie d'une entreprise. Véritable levier de croissance, elle a une incidence directe sur la performance de l'entreprise.

Cette formation s'attache à donner les outils et la méthodologie pour optimiser les achats et conduire une politique d'achat structurée.

Pour un cursus achat complet, découvrez notre [formation diplômante acheteur](#).



## Objectifs

À l'issue du parcours, vous serez en capacité de :

- Connaître et maîtriser les outils et les méthodes d'achats
- Construire sa stratégie d'achats et la mettre en valeur



## Programme

### Introduction

Acquérir une vision globale de la Supply-Chain

Définir le rôle des approvisionnements, celui des achats et leurs interactions

Appréhender la gestion des stocks

Savoir accompagner la fonction approvisionnements Mises en situations

### Organiser ses achats

Cartographier son portefeuille d'achat

Comprendre les matrices d'analyses

Exercices d'utilisation des outils

Définir une politique achats selon stratégie de l'entreprise et contraintes externes

Savoir élaborer des stratégies achats

Rationalisation,

Analyse d'exemples

### Mesure de la performance

Appréhender les indicateurs de performance et tableaux de bord achats

Suivre ses fournisseurs tout en mettant en place une relation positive et suivi

Analyser les risques internes et externes liés aux fournisseurs

Mises en situation

### Durée

2 jour(s) / 14 heure(s)

### Effectif

De 3 à 12 stagiaires

### Tarif

1130 € NET

### Pour qui ?

Cette formation s'adresse aux acheteurs d'une entreprise.

### Prérequis

Il est recommandé de connaître le métier d'acheteur en occupant ou ayant déjà occupé une fonction d'acheteur.

### Code RNCP / RS

NA

### Référence

ACLO-0000-SVAC-01



## Méthodes pédagogiques

- Nombreux exercices pratiques et cas de synthèse pour acquérir les bons réflexes.
- Alternance d'apports théoriques et d'applications pratiques.

- Pédagogie active : échanges, analyses de pratiques, mises en situation, cas réels d'entreprises
- Support de formation remis aux participants.

## Suivi d'action

Les acquis sont évalués en cours et en fin de formation notamment au travers de QCM, mises en situations, mises en pratiques, présentations ... qui feront l'objet d'une analyse/correction et d'un retour du formateur.

Une évaluation de satisfaction est complétée par les participants et un tour de table collectif est réalisé avec le formateur en fin de formation.



## Intervenants

Cette formation est animée par un consultant professionnel formateur spécialisé dans les domaines de formation.

Tous nos formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.



## Évaluation

Une évaluation des acquis sera réalisée en fin de formation par le formateur.

Elle permettra d'attester de l'acquisition des connaissances et développement des compétences par le stagiaire à l'issue de la formation.