

# CYCLE ACHETEUR- DISTANCIEL



## En résumé

Professionnaliser la fonction achats au sein de l'entreprise. Acquérir des méthodes et des outils permettant d'optimiser ses achats. Rendre autonome le futur acheteur sur les processus clés

Mieux préparer ses négociations et gérer les pièges du vendeur pour aboutir à une conclusion mutuellement satisfaisante

Ce cycle est éligible au CPF en passant le CCE (Certificat de Compétences en Entreprise) « Exercer la mission d'organisation et de suivi des achats » d'un montant de 500,00 €. (RS 5372 [Consulter la fiche ici](#))

[Je m'inscris ICI via mon Compte Personnel de Formation \(CPF\)](#)

Cette formation acheteur distanciel vise à fournir des compétences en stratégie achats et négociation fournisseurs, mais aussi à maîtriser les principaux outils et méthodes achats. Ce cursus éligible CPF donne les savoir-faire clés dans la gestion des risques fournisseurs pour les PME. Suite à cette formation, vous saurez structurer une politique d'achats performante et améliorer vos négociations. Cette formation cycle acheteur distanciel répondra à vos attentes si vous visez une évolution de carrière dans le domaine des achats et de la logistique.

Ces formations pourraient également vous intéresser :

- [Formation management des risques fournisseurs à distance.](#)



## Objectifs

A l'issue de la formation, vous serez en capacité de :

Comprendre les spécificités et les enjeux des achats en PME  
Prendre du recul sur le quotidien pour définir une politique et une stratégie achats  
Connaître et utiliser les outils et méthodes achats  
Construire sa stratégie d'achats et la mettre en valeur  
Élaborer une stratégie achats  
Connaître les outils et méthodes de négociation  
Mieux préparer ses négociations  
Faire face à différentes situations de négociation  
Identifier et analyser les risques liés aux fournisseurs d'une entreprise  
Prioriser et définir un plan d'action



## Programme

### Durée

7 jour(s) / 49 heure(s)

### Effectif

De 3 à 8 stagiaires

### Tarif

3300 € NET

### Pour qui ?

Acheteurs débutants et personnes souhaitant faire évoluer leurs pratiques en entreprise et leur savoir-faire

### Prérequis

Aucun pré-requis pour suivre cette formation sauf si vous souhaitez passer la certification : le CCE est accessible à toute personne pouvant démontrer qu'elle exerce ou a exercé une mission effective dans le management de projet en milieu professionnel ou extra-professionnel dans les 5 dernières années.

### CPF

Éligible CPF

### Certifiante

Oui

### Code RNCP / RS

NA

### Référence

MLGP-0000-CAP-01

### 1) Devenez acteur de vos achats — 2 jours (14 heures)

Introduction aux achats

Le sourcing

La consultation

L'analyse des offres

### 2) Structurez vos Achats — 2 jours (14 heures)

Introduction

Organiser ses achats

Mesure de la performance

### 3) Optimisez vos négociations fournisseurs — 2 jours (14 heures)

Préparer sa négociation

Les outils de l'acheteur

Faire face à tous types de négociations

### 4) Gestion des risques fournisseurs — 1 jour (7 heures)

Identifier les risques

Prioriser les risques

Limiter les risques



## Méthodes pédagogiques

Cette formation est animée par un consultant professionnel formateur spécialisé dans les domaines de formation.

Tous nos formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

## Suivi d'action

Les acquis sont évalués en cours et en fin de formation notamment au travers de QCM, mises en situations, mises en pratiques, présentations ... qui feront l'objet d'une analyse/correction et d'un retour du formateur.

Une évaluation de satisfaction est complétée par les participants et un tour de table collectif est réalisé avec le formateur en fin de formation.



## Intervenants

Cette formation est animée par un consultant professionnel formateur spécialisé dans les domaines de formation.

Tous nos formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.



## Évaluation

Une évaluation des acquis sera réalisée en fin de formation par le formateur.

Elle permettra d'attester de l'acquisition des connaissances et développement des compétences par le stagiaire à l'issue de la formation.